

COLEÇÃO MOVIMENTO 2012

Ano após ano, a Seven vai deixando as velhas idéias no passado e vem lançando coleções inovadoras, tanto em design como em tecnologia de fabricação. As novas coleções da Seven estão fantásticas e irão encher os olhos dos seus clientes. Não perca a oportunidade de visitar o estande da Seven nas próximas feiras e fechar ótimos negócios ainda no início de 2012:

- Ajoresp, em Campinas-SP (12, 13 e 14 de março)
- Firja, no Rio de Janeiro-RJ (21, 22 e 23 de março)

Aguardamos ansiosos por sua visita.



54ª FENINJER

Na 54ª Feninjer, realizada em fevereiro, os parceiros da Seven tiveram a oportunidade de conhecer a nossa novíssima coleção Movimento e o lançamento da coleção de alianças top de linha, Absolute. Todos ficaram muito impressionados com a inovação nos conceitos das coleções e também em seu design. Os negócios foram um sucesso. Isso mostra que, mesmo que a Europa esteja em crise, o mercado joalheiro brasileiro está sempre em crescimento, proporcionando ótimos negócios.



MAIS DOAÇÕES E CAMPANHAS



Como já é costume, todo final de ano a Seven destina uma montante a ser doado para uma instituição especial. Em dezembro de 2012, a Seven escolheu a Pastoral da Criança de São José do Rio Preto (SP), que recebeu, além da quantia em dinheiro, mais de 500 brinquedos arrecadados em uma mobilização comandada pela empresa. Esta ação se junta às colaborações mensais à Cidade dos Meninos de Campo Grande (MS), instituição que cuida de crianças carentes na cidade.

EXPEDIENTE

Ano 8 / Número 26 - Fevereiro 2012/Março 2012.

SEVEN MAX

Informação e novidades para você.



INDUSTRIALIZAÇÃO POR ENCOMENDA

Uma forma LEGAL de reduzir impostos

UM 2012 SEM CRISE

EDITORIAL



Caros Parceiros,
Começamos 2012 muito bem, graças a Deus e ao nosso trabalho árduo. A Feninjer trouxe bons resultados e a maioria das nossas metas foi alcançada. Apesar de todo alarde sobre a crise na Europa, as previsões para o Brasil são muito boas. O Governo fala em um crescimento da economia em torno de 4,5%, e isto significa que passaremos bem longe da crise. E se depender de nós, a Seven vai crescer muito mais do que isso. A empresa já cresceu muito em poucos anos utilizando uma receita simples: focar no trabalho eficiente e manter o pensamento positivo. E o setor joalheiro ainda tem muito potencial.

E por falar em coisas positivas, nesta edição você vai encontrar uma matéria sobre um assunto que vai revolucionar a sua empresa: a Industrialização por Encomenda (veja na página ao lado), que consiste em uma maneira de se produzir mais, pagar menos impostos e, claro, ter mais lucros. Hoje, para o lojista, o imposto sobre o ouro incide duas vezes no preço final. Com a industrialização por encomenda, o imposto só incide uma vez e a carga tributária fica mais leve. Não deixe de ler!

E você ainda vai encontrar as notícias sobre nossas novas coleções de joias e alianças, que estão maravilhosas, e também sobre nossas ações sociais, que são um compromisso contínuo do Grupo Seven.

Tenha uma ótima leitura!

Um abraço



Sergio Iório
Presidente

LINHA ABSOLUTE

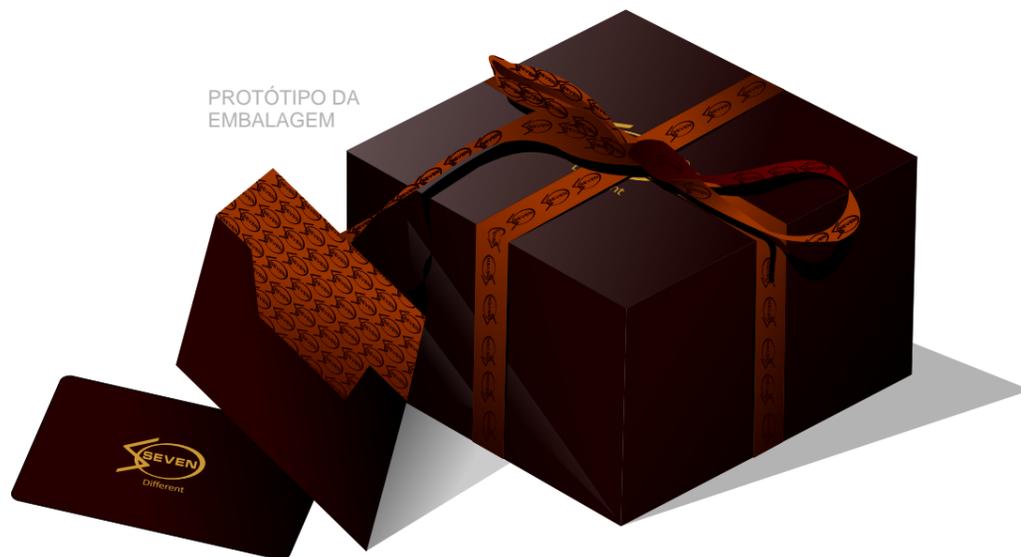
NOVIDADE

A Linha de Alianças Absolute, recém lançada na 54ª Feninjer, é uma coleção destinada aos clientes mais exigentes, que buscam mais valor agregado e diferenciação em uma aliança. Com design exclusivíssimo, as alianças desta coleção se destacam por seu luxo, glamour e riqueza de detalhes. São cravejadas de diamantes e produzidas com ouro certificado 18k / 750.

Para combinar com a exclusividade desta coleção, as peças vêm acompanhadas de uma embalagem especial com iluminação interna e certificado de garantia. Não haverá cliente que não se encante.



PROTÓTIPO DA
EMBALAGEM



INDUSTRIALIZAÇÃO POR ENCOMENDA

ARTIGO

Eficiência em Planejamento Tributário

Desde sempre, ouço de várias pessoas entre profissionais, amigos e familiares um daqueles pensamentos populares que encerra uma verdade inquestionável: “A única coisa que não muda em nossas vidas é que tudo muda, se transforma e se renova”.

É com este pensamento que escrevo este artigo a pedido do Sérgio que, aliás, é um dos empresários dos quais conheço que mais habilmente conduz seu cotidiano, de forma a não apenas procurar se adaptar às mudanças, como provocando-as, quebrando paradigmas e focando em inovação no seu negócio, que por sua vez proporciona lucratividade para o negócio dos seus clientes.

É inegável que as mudanças e exigências fiscais e tributárias constituem um dos grandes desafios do momento para os empresários do segmento joalheiro, sejam eles fabricantes nacionais ou varejistas. Com o objetivo de ajudar na superação deste desafio, explico resumidamente o método da Industrialização por Encomenda (I.E.), uma forma de mitigar o impacto tributário sobre as operações de aquisição de joias.

O que é afinal a Industrialização por Encomenda?

É uma forma legal de reduzir impostos, substituindo operações de compra de produtos acabados por operações de compra de matéria prima (Ouro), para posterior remessa para industrialização.

A seguir, cito algumas das vantagens que a I.E. proporciona para o Varejista e o Fabricante Nacional:

- O Imposto incidente sobre a matéria prima (Ouro) ocorre apenas uma vez, de acordo com a alíquota do varejista;
- O Fabricante recolherá imposto somente sobre os insumos agregados à matéria prima (ouro), permitindo um volume maior de fabricação sem o desenquadramento do regime Simplificado;
- Facilidade de aquisição de matéria prima (Ouro) pelo varejista, que já possui seu fluxo financeiro “oficializado” devido às vendas com cartão de crédito e demais controles



fiscais (Cupom Fiscal, NF eletrônica, etc.);

- Redução significativa da carga fiscal total da cadeia produtiva (indústria + varejo) de forma legal; Operação totalmente legal, permitindo a eliminação dos riscos que a informalidade proporciona;

- Para os varejistas que estão em Estados* onde as alíquotas de ICMS são muito elevadas para a venda de joias, a operação de I.E. permite que a incidência da diferença de alíquota do ICMS na entrada ocorra somente sobre a mão de obra e insumos agregados.

E para que a operação de I.E. possa ser realizada, o varejista precisa:

1. Ser optante do Regime Simplificado para se beneficiar do IPI reduzido de 0,5%;
2. Adequar o Contrato Social (objeto social) para prever a atividade de Industrialização por Terceiros;
3. Adequar o CNPJ junto à Secretaria da Receita Federal, para

inclusão do CNAE secundário de Indústria.

A empresa Reserva Metais, da qual sou responsável pelo Departamento Comercial, e a nossa equipe de especialistas em comercialização de metais preciosos estamos à disposição para ajudar a quem necessite de mais detalhes sobre a operação de I.E.

*Estados x Alíquotas de ICMS para joias:

ESTADO	ALÍQUOTAS
MS	19%
AC / AL AP / AM CE / PE PI / RO RR / SE	25%
RN / MA	27%
PA	30%

Por Mario Rodrigues
Coordenador Comercial
da Reserva Metais
reservametais.com.br